

CURSO	:	Reorganización y liquidación de la empresa en crisis
TRADUCCIÓN	:	<i>Reorganization and liquidation of the distressed company</i>
SIGLA	:	DMD3143
CREDITOS	:	10
MODULOS	:	01
REQUISITOS	:	Sin requisitos
EQUIVALENCIA	:	DMD3132
CONECTOR	:	Y
RESTRICCIONES	:	170401, 170402, 170403, 170404 o 170405
CARACTER	:	Optativo
TIPO	:	Cátedra
CALIFICACIÓN	:	Estándar
PALABRAS CLAVE	:	Derecho Concursal, Liquidación, Reorganización

I. DESCRIPCIÓN DEL CURSO

En este curso los estudiantes desarrollarán una visión global de la evolución del Derecho Concursal en las últimas décadas, dando cuenta de grandes reformas en su estructura y objetivos, con especial énfasis en la regulación concursal chilena aplicable a la Empresa Deudora de conformidad a las disposiciones de la Ley No. 20.720. De este modo, se analizará la forma en la cual el saneamiento económico de la empresa y la protección del crédito se han transformado en puntos focales, incidiendo en el otorgamiento de un mayor empleo de la autonomía privada en la solución de las crisis patrimoniales, la estructuración de procesos con menor nivel de asimetría de información, la reestructuración de las reglas de prelación de créditos, entre otros. Se analizarán los elementos jurídicos y económicos que inciden en esta elaboración y la forma en que ellos se encuentran estructurados en la Ley No. 20.720 de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas.

II. OBJETIVOS DE APRENDIZAJE

1. Explicar los diversos modelos concursales, su evolución e incidencia en el Derecho concursal vigente.
2. Aplicar el análisis económico a los procedimientos concursales vigentes.
3. Valorar críticamente la Ley No. 20.720 de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas.
4. Aplicar correctamente los institutos concursales previstos en la Ley No. 20.720.

III. CONTENIDOS

1. Planteamiento general:
 - 1.1. Sobre los fines y funciones del Derecho concursal: del modelo publicista (sancionatorio o conservativo) al modelo privatista (satisfactorio y distributivo).
 - 1.2. Bases dogmáticas para el análisis económico del Derecho concursal: sobre la idea de la eficiencia de la solución concursal.
 - 1.3. Valoración general de la Ley No. de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas desde la perspectiva del modelo privatista y los estándares de eficiencia.
2. Procedimiento concursal de reorganización de la empresa deudora.
 - 2.1. Los presupuestos objetivo y subjetivo del procedimiento concursal de reorganización.
 - 2.2. El modelo de protección de la negociación y la obtención de recursos para la empresa en el marco del procedimiento.
 - 2.3. La determinación del derecho a voto en el procedimiento concursal de reorganización.
 - 2.4. El régimen de los créditos garantizados en el procedimiento de reorganización.
 - 2.5. Acuerdos de reorganización extrajudicial o simplificada.
3. Procedimientos concursales de liquidación.

- 3.1. Los presupuestos objetivo y subjetivo del procedimiento concursal de liquidación.
 - 3.2. El problema temporal en la apertura del concurso.
 - 3.3. El sistema de defensa del deudor en la liquidación forzosa.
 - 3.4. La determinación del pasivo y la asignación de derecho a voto en el procedimiento de liquidación.
 - 3.5. El régimen jurídico de la realización de bienes.
 - 3.6. El régimen jurídico de los créditos en los procedimientos de liquidación.
 - 3.7. El término del procedimiento y los efectos de la extinción del saldo insoluto de las deudas.
4. Referencia a los procedimientos concursales aplicables a la persona deudora.
 - 4.1. El problema del sobreendeudamiento del consumidor.
 - 4.2. Particularidades del procedimiento concursal de renegociación de la persona deudora.
 - 4.3. Particularidades del procedimiento concursal de liquidación de bienes de la persona deudora.

IV. METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE

- Clases expositivas.
- Actividades de análisis y revisión de temas.
- Lectura de textos.

V. EVALUACIÓN DE APRENDIZAJE

- Prueba: 30%
- Trabajo escrito: 30%
- Examen final: 40%

Asistencia mínima: 75%

VI. BIBLIOGRAFÍA

Mínima:

1. ALESSANDRI RODRÍGUEZ, Arturo (1940): *La Prelación de Créditos*, Editorial Nacimiento, Santiago de Chile.
2. BAHAMONDEZ PRIETO, Luis Felipe (1993): *La Prelación de Créditos*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
3. BISBAL MÉNDEZ, Joaquim (1994): “La Insoportable levedad del Derecho concursal”, *RDM*, No. 214, pp. 843 – 872.
4. CARRASCO VASQUEZ, Jorge (1963): *Evolución del Derecho de Quiebras en Chile*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
5. CASTRO CASTRO, José Francisco y ALBORNOZ POLLMANN, Rodrigo (2014): *Los derechos laborales en el nuevo régimen concursal. Ley N° 20.720*, Thomson Reuters, Santiago.
6. CONTADOR ROSALES, Nelson y PALACIOS VERGARA, Cristián (2014): *Procedimientos concursales*, Thomson Reuters, Santiago.
7. GOLDENBERG, Juan Luis (2011): *La Subordinación Voluntaria de Créditos*, Thomson Reuters, Cizur Menor.
8. GOLDENBERG, Juan Luis (2015): *La visión privatista del Derecho concursal*, Thomson Reuters, Santiago.
9. NÚÑEZ OJEDA, Raúl y CARRASCO DELGADO, Nicolás (2011): *Derecho concursal procesal chileno*, Abeledo Perrot, Thomson Reuters, Santiago de Chile.
10. PALMA ROGERS, Gabriel (1948): *Legislación de Quiebras*, Editorial Universitaria, Santiago de Chile.

11. PUELMA ACCORSI, Álvaro (1971): *Curso de Derecho de Quiebras*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
12. PUGA VIAL, Juan Esteban (2014): *Derecho concursal. El procedimiento concursal de liquidación*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
13. PUGA VIAL, Juan Esteban (2014): *Derecho concursal. El acuerdo de reorganización*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
14. ROMÁN RODRÍGUEZ, Juan Pablo (2001a): “Evolución histórica de las empresas en crisis”, en AA.VV., *Salvamento de las Empresas en Crisis*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile, pp. 13 – 55.
15. ROMÁN RODRÍGUEZ, Juan Pablo (2001b): “Los fines del Derecho concursal”, en AA.VV., *Salvamento de las Empresas en Crisis*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile, pp. 71 – 100.
16. ROMÁN RODRÍGUEZ, Juan Pablo (2004): *Instituciones de Derecho Concursal: Causales de Quiebra y la Sentencia de Quiebra*, Lexis Nexis, Santiago de Chile.
17. SANDOVAL LÓPEZ, Ricardo (2014): *Reorganización y liquidación de empresas y personas*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
18. ZALAQUETT DAHER, José (1968): *La Causa de la Declaratoria de Quiebra*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.

Complementaria:

1. BAIRD, Douglas G. y JACKSON, Thomas H. (1985): *Cases, Problems and Materials on Bankruptcy*, Little Brown, Boston.
2. BAIRD, Douglas G. y JACKSON, Thomas H. (1993): *The Elements of Bankruptcy*, The Foundation Press, Inc., Nueva York.
3. BAIRD, Douglas G. y JACKSON, Thomas H. (1994): “Corporate reorganizations and the treatment of diverse ownership interests: A comment on adequate protection of secured creditors in bankruptcy”, *U. Chi. L. Rev.*, No. 51, pp. 91 – 130.
4. BEAN, Gerard M.D. (1994): “Debt subordination validated”, *Co. Lawyer*, No. 15, pp. 52 – 54.
5. BEBCHUK, Lucian A. y FREID, Jesse M. (1995): “The uneasy case for the priority of secured claims in bankruptcy”, *Y.L.J.*, No. 105, pp. 857 – 934.
6. BELTRÁN SÁNCHEZ, EMILIO (2007a): “El nuevo Derecho concursal español”, *AAMN*, No. 43, pp. 465 – 490.
7. BELTRÁN SÁNCHEZ, EMILIO (2007b): “La regularidad en el cumplimiento de las obligaciones, el estado de insolvencia y la función del concurso de acreedores”, *ADCo*, No. 11, pp. 29 – 52.
8. BERMEJO GUTIÉRREZ, Nuria (2002): *Créditos y Quiebra*, Civitas, Madrid.
9. BLASCO GASCÓ, Francisco de P. (2004): *Prelación y Pago a los Acreedores Concursales*, Thomson Aranzadi, Cizur Menor.
10. BROUDE, Richard (1984): “Cramdown and Chapter 11 of the Bankruptcy Code: The settlement imperative”, *Bus. Law*, No. 39, pp. 441 – 454.
11. CALLIGAR, Dee Martin (1961): “Subordination Agreements”, *Y.L.J.*, Vol. 70, No. 3, pp. 376 – 404.
12. CALLIGAR, Dee Martin (1967): “Purposes and uses of subordination agreements”, *Bus. Law*, No. 23, pp. 33 – 39.
13. CARLSON, David Gray (1985): “A theory of contractual debt subordination and lien priority”, *V.L.R.*, No. 38, pp. 975 – 1.034.
14. CARLSON, David Gray (2003): “The logical structure of fraudulent transfers and equitable subordination”, *Wm. & Mary L. Rev.*, No. 45, pp. 147 - 220.
15. CARRASCO PERERA, Ángel, CORDERO LOBATO, Encarna y MARÍN LÓPEZ, Manuel Jesús (2008): *Tratado de los Derechos de Garantía*, Segunda edición, Aranzadi, Cizur Menor.
16. CARROLL, Stephen (1979): “Priorities and subordination in the Bankruptcy Reform Act of 1978”, *Hous. L. Rev.*, No. 17, pp. 223 – 261.
17. EGER, Thomas (2001): “Bankruptcy regulations and the new German insolvency law from an economic point of view”, *Eur. J. Law Econ.*, Vol. 11, No. 1, pp. 29 – 46.
18. EVERETT, Edward (1964): “Subordinated debt – Nature, purposes and enforcement”, *B.U. Law Rev.*, No. 44, pp. 487 – 532.

19. FERNÁNDEZ DEL POZO (2010): *El Régimen Jurídico Preconursal de los “Acuerdos de Refinanciación”* (d.ad. 4º LC) *Propuesta de Reforma Legislativa*, Cuadernos de Derecho Registral, Madrid.
20. FERRÉ FALCÓN, Juan (2006): *Los Créditos Subordinados*, Thomson Civitas, Cizur Menor.
21. FERRÉ FALCÓN, Juan y WERNER, Norman (2009): “La reforma societaria y concursal en Alemania (Especial referencia a la modificación del régimen de los préstamos de los socios”, *ADCo*, No. 16, pp. 223 – 244.
22. FERRI jr., Giuseppe (2004): “In tema di postergazione legale”, *Rivista del Diritto Commerciale*, No. 102, Parte 1-2, pp. 969 – 1.000.
23. FINCH, Vanessa (1999): “Security, insolvency and risk: who pays the price?”, *M.L.R.*, Vol. 62, No. 5, pp. 633 – 670.
24. FINCH, Vanessa (2000) “Is pari passu passé?”, *Insolvency Lawyer*, pp. 194 – 210.
25. GARRIDO, José María (2000): *Tratado de las Preferencias del Crédito*, Civitas, Madrid.
26. GOODE, Roy (1990): *Principles of Corporate Insolvency Law*, Queen Mary and Westfield Collage (University of London), Centre for Commercial Law Studies, Sweet and Maxwell, Londres.
27. GOODE, Roy (2003): *Legal Problems of Credit and Security*, Thomson Sweet & Maxwell, Londres.
28. JACKSON, Thomas H. (1986): *The Logic and Limits of Bankruptcy Law*, Harvard University Press, Estados Unidos de América.
29. JACKSON, Thomas H. y KRONMAN, Anthony T. (1979): “Secured Financing and Priorities among Creditors”, *Y.L.J.*, Vol. 88, No. 6, pp. 1.143 – 1.182.
30. JACKSON, Thomas H. y SCOTT, Robert E. (1989): “On the nature of bankruptcy: An essay on bankruptcy sharing and the creditors' bargain”, *Va. L. Rev.*, Vol. 75, No. 2, Symposium on the Law and Economics of Bargaining, pp. 155 - 204.
31. JACQUEMONT, André (2009): *Droit des Entreprises en Difficulté*, Lexis Nexis, París.
32. JOHNSON, Robert W. (1955): “Subordinated debentures: Debt that serves as equity”, *The Journal of Finance*, Vol. 10, No. 1, pp. 1 – 16.
33. JOHNSTON, Bruce (1991): “Contractual debt subordination and legislative reform”, *J. Bus. L.*, mayo, pp. 225 – 244.
34. MOKAL, Rizwaan (2007): “Contractarianism, contractualism and the Law of Corporate Insolvency”, *Singapore Journal of Legal Studies*, pp. 51 - 95
35. NADELMANN, Kurt H. (1947): “Concurrent bankruptcies and creditor equality in the Americas”, *U. Pa. L. Rev.*, Vol. 96, No. 2, pp. 171-187.
36. NAVARRINI, Humberto (1943): *La Quiebra*, Reus, Madrid.
37. PAJARDI, Piero (1992): *Radici e Ideologie del Fallimento*, Giuffrè, Milán.
38. PAZ – ARES, Cándido (1983): “Sobre la infracapitalización de las sociedades”, *ADC*, T. 36, pp. 1.587 – 1.640.
39. PROVINCIALI, Renzo (1958): *Tratado de Derecho de Quiebras* (traducc. José Antonio RAMÍREZ LÓPEZ), T. I., Editorial AHR, Barcelona.
40. PROVINCIALI, Renzo (1977): *Instituzioni di Diritto Fallimentari*, CEDAM, Padua.
41. RASMUSSEN, Robert K. (1992): “Debtor's choice: A menu approach to corporate bankruptcy”, *Tex. L. Rev.*, No. 77, pp. 51 – 121.
42. SCHLESINGER, Piero (1995): “L'eguale diritto dei creditori di essere soddisfatti sui beni del debitore”, *RDProc*, Año L, No. 2, pp. 319 – 330.
43. SCHWARCZ, Steven (1999): “Rethinking freedom of contract: A bankruptcy paradigm”, *Tex. L. Rev.*, No. 77, pp. 515 – 604.
44. SCHWARTZ, Alan (1981): “Security interests and bankruptcy priorities: A review of current theories”, *J. Legal Stud.*, Vol. 10, No. 1, pp. 1 – 37.
45. SCHWARTZ, Alan (1989): “A theory of loan priorities”, *J. Legal Stud.*, Vol. 18, No. 2, pp. 209 – 261.
46. SCHWARTZ, Alan (1997): “A contract theory approach to business bankruptcy”, *Y.L.J.*, No. 107, pp. 1.807 – 1.851.
47. WARREN, Elizabeth (1987): “Bankruptcy policy”, *U. Chi. L. Rev.*, Vol. 54, No. 3, pp. 775 – 814.
48. WARREN, Elizabeth Chapter 11: *Reorganizing American Business*, Wolters Kluwer, Nueva York.