

CURSO	:	Nueva legislación concursal
TRADUCCIÓN	:	<i>New bankruptcy regulation</i>
SIGLA	:	DMD 3132
CREDITOS	:	10 UC/ 6SCT
MODULOS	:	01
REQUISITOS	:	Sin requisitos
RESTRICCIONES	:	170401, 170402, 170403, 170404 o 170405
CARACTER	:	Optativo
TIPO	:	Cátedra
CALIFICACIÓN	:	Estándar
PROFESOR	:	Juan Luis Goldenberg

I. DESCRIPCIÓN

El curso entrega una visión global de la evolución del Derecho Concursal en las últimas décadas, dando cuenta de grandes reformas en su estructura y objetivos, con especial énfasis en la nueva regulación concursal chilena. De este modo, se analizará la forma en la cual el saneamiento económico de la empresa y la protección del crédito se han transformado en puntos focales, incidiendo en el otorgamiento de un mayor empleo de la autonomía privada en la solución de las crisis patrimoniales, la estructuración de procesos con menor nivel de asimetría de información, la reestructuración de las reglas de prelación de créditos, entre otros. Se analizarán los elementos jurídicos y económicos que inciden en esta elaboración y la forma en que ellos se encuentran estructurados en la Ley de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas.

II. OBJETIVOS

1. Explicar los diversos modelos concursales, su evolución e incidencia en el Derecho concursal vigente.
2. Reconocer las razones que han propiciado las recientes reformas en materia de insolvencia.
3. Aplicar el análisis económico a los procedimientos concursales vigentes.
4. Valorar críticamente la Ley de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas.
5. Aplicar correctamente los nuevos institutos concursales, reconociendo las diferencias con la legislación de quiebras contemplada en el Libro IV del Código de Comercio.

III. CONTENIDOS

1. Planteamiento general:
 - 1.1. Perspectiva histórica.
 - 1.2. Sobre los fines del Derecho concursal.
 - 1.3. Bases dogmáticas para el análisis económico del Derecho Concursal: sobre la idea de la eficiencia de la solución concursal.
 - 1.4. Valoración general de la Ley de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas.
2. Procedimiento concursal de reorganización de la empresa deudora.
 - 2.1. Protección financiera concursal.
 - 2.2. Régimen de los créditos garantizados en el procedimiento de reorganización.
 - 2.3. Efectos del acuerdo de reorganización.
 - 2.4. Acuerdos de reorganización extrajudicial o simplificado.
3. Procedimiento concursal de renegociación de la persona deudora.
 - 3.1. El problema del sobreendeudamiento del consumidor.
 - 3.2. Papel de la Superintendencia de Insolvencia y Reemprendimiento en los procedimientos de renegociación.

4. Procedimientos concursales de liquidación.
 - 4.1. El problema temporal en la apertura del concurso.
 - 4.2. Régimen jurídico de la realización de bienes.
 - 4.3. Régimen jurídico de los créditos en los procedimientos de liquidación.
 - 4.4. El problema del conflicto de intereses en el concurso.
 - 4.5. La recomposición patrimonial del deudor.

IV. METODOLOGÍA

La metodología que será utilizada en este curso será una combinación entre exposición por parte del profesor y actividades de análisis y revisión de los temas a tratar. Durante las clases se ahondará en los aspectos novedosos y relevantes de la asignatura, exigiéndose al respecto una activa participación de los alumnos, en el proceso de estudio personal de los contenidos básicos de la Ley de Reorganización y Liquidación de Activos de Empresas y Personas y en la discusión de casos en el aula.

V. EVALUACIÓN

En relación a la evaluación del curso y en consideración a la importancia que tiene la participación en clases, se exigirá un 75 % de asistencia para la aprobación del curso.

Se realizará una prueba y un trabajo escrito cuya evaluación, en promedio, constituirán la nota presentación al examen. Dicha nota corresponderá al 60% de la nota final.

Se realizará un examen final cuya nota corresponderá al 40% de la nota final.

VI. BIBLIOGRAFÍA

Bibliografía Mínima:

1. ALESSANDRI RODRÍGUEZ, Arturo (1940): *La Prelación de Créditos*, Editorial Nacimiento, Santiago de Chile.
2. BAHAMONDEZ PRIETO, Luis Felipe (1993): *La Prelación de Créditos*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
3. BISBAL MÉNDEZ, Joaquim (1994): “La Insoportable levedad del Derecho concursal”, *RDM*, No. 214, pp. 843 – 872.
4. BAEZA, José G. (2011): *Derecho Concursal. Procedimiento de Liquidación de Bienes. La Quiebra*, Thomson Reuters, Santiago de Chile.
5. BAEZA, José G. (2011): Naturaleza Jurídica del Proceso Concursal, *Revista Chilena de Derecho*, N° 38.1, pp. 33-56.
6. CARRASCO VASQUEZ, Jorge (1963): *Evolución del Derecho de Quiebras en Chile*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
7. GOLDENBERG, Juan Luis (2011): *La Subordinación Voluntaria de Créditos*, Thomson Reuters, Cizur Menor.
8. LIRA, Diego y ROMÁN, Juan Pablo (2010): *Reforma al Derecho de Quiebras. Nuevo Estatuto de los Síndicos*, Legal Publishing, Santiago de Chile.
9. NÚÑEZ OJEDA, Raúl y CARRASCO DELGADO, Nicolás (2011): *Derecho concursal procesal chileno*, Abeledo Perrot, Thomson Reuters, Santiago de Chile.
10. PAJARDI, Piero (1983): *Manuale di Diritto Fallimentare*, Giuffrè, Milán.
11. PALMA ROGERS, Gabriel (1948): *Legislación de Quiebras*, Editorial Universitaria, Santiago de Chile.
12. PUELMA ACCORSI, Álvaro (1971): *Curso de Derecho de Quiebras*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
13. PUGA VIAL, Juan Esteban (2004): *Derecho Concursal. El Juicio de Quiebra*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
14. RAMIREZ, José Antonio (1998): *La Quiebra*, Bosch, Barcelona.

15. ROMÁN RODRÍGUEZ, Juan Pablo (2001a): “Evolución histórica de las empresas en crisis”, en AA.VV., *Salvamento de las Empresas en Crisis*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile, pp. 13 – 55.
16. ROMÁN RODRÍGUEZ, Juan Pablo (2001b): “Los fines del Derecho concursal”, en AA.VV., *Salvamento de las Empresas en Crisis*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile, pp. 71 – 100.
17. ROMÁN RODRÍGUEZ, Juan Pablo (2004): *Instituciones de Derecho Concursal: Causales de Quiebra y la Sentencia de Quiebra*, Lexis Nexis, Santiago de Chile.
18. SANDOVAL LÓPEZ, Ricardo (2007): *Derecho Comercial. La Insolvencia de la Empresa. Derecho Concursal: Quiebras, Convenios y Cesiones de Bienes*, T. IV, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.
19. SATTA, Salvatore (1951): *Instituciones del Derecho de Quiebra* (traducc. Rodolfo O. FONTANARROSA) Ediciones Jurídicas Europa – América, Buenos Aires.
20. VENEGAS, Luis (2003): *Los Convenios en la Quiebra*, Editorial Parlamento, Santiago de Chile.
21. ZALAUQUETT DAHER, José (1968): *La Causa de la Declaratoria de Quiebra*, Editorial Jurídica de Chile, Santiago de Chile.

Bibliografía Complementaria:

1. BAIRD, Douglas G. y JACKSON, Thomas H. (1985): *Cases, Problems and Materials on Bankruptcy*, Little Brown, Boston.
2. BAIRD, Douglas G. y JACKSON, Thomas H. (1993): *The Elements of Bankruptcy*, The Foundation Press, Inc., Nueva York.
3. BAIRD, Douglas G. y JACKSON, Thomas H. (1994): “Corporate reorganizations and the treatment of diverse ownership interests: A comment on adequate protection of secured creditors in bankruptcy”, *U. Chi. L. Rev.*, No. 51, pp. 91 – 130.
4. BEAN, Gerard M.D. (1994): “Debt subordination validated”, *Co. Lawyer*, No. 15, pp. 52 – 54.
5. BEBCHUK, Lucian A. y FREID, Jesse M. (1995): “The uneasy case for the priority of secured claims in bankruptcy”, *Y.L.J.*, No. 105, pp. 857 – 934.
6. BELTRÁN SÁNCHEZ, EMILIO (2007a): “El nuevo Derecho concursal español”, *AAMN*, No. 43, pp. 465 – 490.
7. BELTRÁN SÁNCHEZ, EMILIO (2007b): “La regularidad en el cumplimiento de las obligaciones, el estado de insolvencia y la función del concurso de acreedores”, *ADCo*, No. 11, pp. 29 – 52.
8. BERMEJO GUTIÉRREZ, Nuria (2002): *Créditos y Quiebra*, Civitas, Madrid.
9. BLASCO GASCÓ, Francisco de P. (2004): *Prelación y Pago a los Acreedores Concursales*, Thomson Aranzadi, Cizur Menor.
10. BROUDE, Richard (1984): “Cramdown and Chapter 11 of the Bankruptcy Code: The settlement imperative”, *Bus. Law.*, No. 39, pp. 441 – 454.
11. CALLIGAR, Dee Martin (1961): “Subordination Agreements”, *Y.L.J.*, Vol. 70, No. 3, pp. 376 – 404.
12. CALLIGAR, Dee Martin (1967): “Purposes and uses of subordination agreements”, *Bus. Law.*, No. 23, pp. 33 – 39.
13. CARLSON, David Gray (1985): “A theory of contractual debt subordination and lien priority”, *V.L.R.*, No. 38, pp. 975 – 1.034.
14. CARLSON, David Gray (2003): “The logical structure of fraudulent transfers and equitable subordination”, *Wm. & Mary L. Rev.*, No. 45, pp. 147 - 220.
15. CARRASCO PERERA, Ángel, CORDERO LOBATO, Encarna y MARÍN LÓPEZ, Manuel Jesús (2008): *Tratado de los Derechos de Garantía*, Segunda edición, Aranzadi, Cizur Menor.
16. CARROLL, Stephen (1979): “Priorities and subordination in the Bankruptcy Reform Act of 1978”, *Hous. L. Rev.*, No. 17, pp. 223 – 261.
17. EGER, Thomas (2001): “Bankruptcy regulations and the new German insolvency law from an economic point of view”, *Eur. J. Law Econ.*, Vol. 11, No. 1, pp. 29 – 46.
18. EVERETT, Edward (1964): “Subordinated debt – Nature, purposes and enforcement”, *B.U. Law Rev.*, No. 44, pp. 487 – 532.
19. FERNÁNDEZ DEL POZO (2010): *El Régimen Jurídico Preconcursal de los “Acuerdos de Refinanciación” (d.ad. 4º LC) Propuesta de Reforma Legislativa*, Cuadernos de Derecho Registral, Madrid.
20. FERRÉ FALCÓN, Juan (2006): *Los Créditos Subordinados*, Thomson Civitas, Cizur Menor.

21. FERRÉ FALCÓN, Juan y WERNER, Norman (2009): “La reforma societaria y concursal en Alemania (Especial referencia a la modificación del régimen de los préstamos de los socios”, ADCo, No, 16, pp. 223 – 244.
22. FERRI jr., Giuseppe (2004): “In tema di postergazione legale”, *Rivista del Diritto Commerciale*, No. 102, Parte 1-2, pp. 969 – 1.000.
23. FINCH, Vanessa (1999): “Security, insolvency and risk: who pays the price?”, *M.L.R.*, Vol. 62, No. 5, pp. 633 – 670.
24. FINCH, Vanessa (2000) “Is pari passu passé?”, *Insolvency Lawyer*, pp. 194 – 210.
25. GARRIDO, José María (2000): *Tratado de las Preferencias del Crédito*, Civitas, Madrid.
26. GOODE, Roy (1990): *Principles of Corporate Insolvency Law*, Queen Mary and Westfield Collage (University of London), Centre for Commercial Law Studies, Sweet and Maxwell, Londres.
27. GOODE, Roy (2003): *Legal Problems of Credit and Security*, Thomson Sweet & Maxwell, Londres.
28. JACKSON, Thomas H. (1986): *The Logic and Limits of Bankruptcy Law*, Harvard University Press, Estados Unidos de América.
29. JACKSON, Thomas H. y KRONMAN, Anthony T. (1979): “Secured Financing and Priorities among Creditors”, *Y.L.J.*, Vol. 88, No. 6, pp. 1.143 – 1.182.
30. JACKSON, Thomas H. y SCOTT, Robert E. (1989): “On the nature of bankruptcy: An essay on bankruptcy sharing and the creditors' bargain”, *Va. L. Rev.*, Vol. 75, No. 2, Symposium on the Law and Economics of Bargaining, pp. 155 - 204.
31. JACQUEMONT, André (2009): *Droit des Entreprises en Difficulté*, Lexis Nexis, París.
32. JOHNSON, Robert W. (1955): “Subordinated debentures: Debt that serves as equity”, *The Journal of Finance*, Vol. 10, No. 1, pp. 1 – 16.
33. JOHNSTON, Bruce (1991): “Contractual debt subordination and legislative reform”, *J. Bus. L.*, mayo, pp. 225 – 244.
34. MOKAL, Rizwaan (2007): “Contractarianism, contractualism and the Law of Corporate Insolvency”, *Singapore Journal of Legal Studies*, pp. 51 - 95
35. NADELMANN, Kurt H. (1947): “Concurrent bankruptcies and creditor equality in the Americas”, *U. Pa. L. Rev.*, Vol. 96, No. 2, pp. 171-187.
36. NAVARRINI, Humberto (1943): *La Quiebra*, Reus, Madrid.
37. PAJARDI, Piero (1992): *Radici e Ideologie del Fallimento*, Giuffrè, Milán.
38. PAZ – ARES, Cándido (1983): “Sobre la infracapitalización de las sociedades”, *ADC*, T. 36, pp. 1.587 – 1.640.
39. PROVINCIALI, Renzo (1958): *Tratado de Derecho de Quiebras* (traducc. José Antonio RAMÍREZ LÓPEZ), T. I., Editorial AHR, Barcelona.
40. PROVINCIALI, Renzo (1977): *Instituzioni di Diritto Fallimentari*, CEDAM, Padua.
41. RASMUSSEN, Robert K. (1992): “Debtor's choice: A menu approach to corporate bankruptcy”, *Tex. L. Rev.*, No. 77, pp. 51 – 121.
42. SCHLESINGER, Piero (1995): “L'eguale diritto dei creditori di essere soddisfatti sui beni del debitore”, *RDProc*, Año L, No. 2, pp. 319 – 330.
43. SCHWARCZ, Steven (1999): “Rethinking freedom of contract: A bankruptcy paradigm”, *Tex. L. Rev.*, No. 77, pp. 515 – 604.
44. SCHWARTZ, Alan (1981): “Security interests and bankruptcy priorities: A review of current theories”, *J. Legal Stud.*, Vol. 10, No. 1, pp. 1 – 37.
45. SCHWARTZ, Alan (1989): “A theory of loan priorities”, *J. Legal Stud.*, Vol. 18, No. 2, pp. 209 – 261.
46. SCHWARTZ, Alan (1997): “A contract theory approach to business bankruptcy”, *Y.L.J.*, No. 107, pp. 1.807 – 1.851.
47. WARREN, Elizabeth (1987): “Bankruptcy policy”, *U. Chi. L. Rev.*, Vol. 54, No. 3, pp. 775 – 814.
48. WARREN, Elizabeth Chapter 11: *Reorganizing American Business*, Wolters Kluwer, Nueva York.